



Lars Barkholt og Charlotte Hempel Barkholts firma Norwell laver fitnessredskaber til udendørs brug. De store tanker bliver tænkt på gården på Sydbyn, mens produktionen foregår i Kina. (Foto: Chili foto, Jens Hasse)

Fitnessredskaber med mening

Ægteparret Lars Barkholt og Charlotte Hempel Barkholt har firmaet Norwell, hvor de udvikler fitnessredskaber til udendørs brug. Redskaberne bliver produceret i Kina. Kunderne er kommuner, institutioner og private virksomheder, der gerne vil gøre noget for deres ansattes sundhed.

af Torben Svane Christensen

Der er opstillet en prototype af en park med fitnessredskaber i haven ved firmaet Norwell, som har til huse i en længe af Charlotte Hempel Barkholts fødehjem. Ægteparret bruger selv deres redskaber tre til fire gange om ugen. Produktionen foregår i Kina, og den første container er kommet til Danmark.

- Det er spændende. Alle de redskaber, vi har fået hjem, er solgt, og nu tager vi snart til Kina igen for at optimere produktionen. Vi tjekker alt her, inden redskaberne sendes ud til vores forhandlere i Finland, Spanien, Holland, Frankrig og Rusland, siger Lars Barkholt.

Han er uddannet cand. negot. og blev færdig i 2001. Bagefter kom han til Kompan, der laver legeredskaber. Først som sælger og senere som eksportchef. Han har rejst meget i Kina alene og sammen med sin kone, og det var folkeparkerne her, der inspirerede til de redskaber, som Norwell laver i dag.

- Men de redskaber, vi så derude, var for farverige og ikke særlig holdbare. Vi så gode muligheder for at lave noget mere skulpturelt og i en bedre kvalitet, siger han.

Han foreslog Kompan at lave en serie redskaber, men de mente ikke, at der var aftagere til det.

- Men det mente vi, siger han, og så tog han og konen beslutningen om at blive selvstændige. De lavede selv stregtegninger, men fik hjælp af designvirksomheden Dok54 til at lave det endelige design.

Prismæssigt kunne det ikke lade sig gøre at placere produktionen i Danmark.

- Vi undersøgte det selvfølgelig, men redskaberne ville blive alt for dyre. Det vi sparer, bruger vi så på udvikling af nye redskaber, siger Charlotte Hempel Barkholt, der har en

uddannelse som international markedsøkonom fra Tietgenskolen i Odense. Hun står for markedsføringen i Norwell.

Firmaet er i dag etableret med et repræsentationskontor i Ningbo, som ligger lidt syd for Shanghai, med seks millioner indbyggere.

- Vi har ansat kinesisk personale og underleverandører, siger Lars Barkholt.

Ud over to kinesiske medarbejdere på kontoret er der ansat en danske maskinmester, der skal stå for kvalitetssikringen i Kina.

Midlerne til at starte virksomhed kommer fra lån i huset, og de tror ikke, at den finansielle krise får betydning for salget af deres produkter.

- Vi henvender os til offentlige kunder, men måske får krisen private virksomheder til at holde igen, men på den

anden side er sundheden blandt de ansatte jo også vigtig i krisetider.

Vores redskaber rummer meget stål, og vi troede, at priserne på det ville

stige, men der er sket lige det modsatte, siger Lars Barkholt.

Parrets to børn Martin på 7 år og Karoline på 5 år er tæt på mor og far i hverdagen.

- Vores børn er meget med i firmaet. De er en stor del af projektet. De synes, det er sjovt, og vi skal ikke slås med dårlig samvittighed over, at vi ikke har tid nok til dem, siger Charlotte Hempel Barkholt.

Det første fitness-anlæg er sat op i Odense ved firmaet H. J. Hansen. Projektet er støttet med 100.000 kroner af Udviklingsforum Odense i forbindelse med Lets Play konkurrencen. De resterende 100.000 kr., som anlægget koster, betaler H. J. Hansen.

Firmaet har Jens Kronborg som mentor, og ham holder de jævnligt møder med.

- Det er fint, så der ikke går for meget familie i den, og vi får friske øjne på vores virksomhed. Det er også med til at holde os til ilden. Sparring er godt!, siger de begge to.

Parrets forventning er, at Norwell kan gå i nul om tre til fire år.